Dubai Compass

LE RÉSEAU PARTENAIRE / ÉMIRATS ARABES UNIS

Besoins clairs. Devis comparables.

Un projet d'entreprise et d'installation, cadré avant toute mise en relation.

PRIORITÉ ENTREPRISE

Création · relocalisation · visas · vie aux Émirats

Du projet à la décision

Le client garde la main à chaque étape.

01 Profil
Activité, équipe, foyer, émirat et budget.

02 Accord
Il relit le brief et autorise son partage.

03 Devis
Le partenaire précise le prix et le périmètre.

04 Choix
Le client compare et décide librement.

Ce que reçoit le partenaire

Après l'accord explicite du client uniquement

- **Projet**
  Activité, équipe et émirat visé
- **Contexte**
  Visas et besoins de vie utiles
- **Repères**
  Budget et horizon, s'ils sont connus
- **Questions**
  Points précis à confirmer

Un devis qui aide à décider

01 Prix, TVA et frais publics

02 Prestations incluses et exclues

03 Délais et échéances de paiement

04 Renouvellement et validité

Un prix non indiqué reste « à confirmer », jamais zéro.

Avant toute recommandation

1. Identité & autorisations
2. Émirats couverts
3. Offre & disponibilité

Préparez votre profil partenaire

dubaicompass.pages.dev/partenaires/

Contact : Yousra Mahros · yousra.mahros.pro@gmail.com

Réseau en constitution. Aucun volume de demandes ou revenu n'est garanti.